

МЕЖДУНАРОДНАЯ ПОСТАВКА ПРОДУКЦИИ ВОЕННОГО, СПЕЦИАЛЬНОГО И ДВОЙНОГО НАЗНАЧЕНИЯ

Сущёва Татьяна Николаевна

Студент 5 курса

Муромский институт (филиал) Владимирского государственного университета

Гуманитарный факультет

Россия, 602200, Муром, Владимирской обл., Орловская, 23,

тел.: (49234) 3-3828,

E-mail: mindandfeelings@yandex.ru

Работа подготовлена с учетом анализа данных промышленных предприятий разных стран, занимающихся экспортом продукции военного, специального и двойного назначения, анализом законодательства с целью выявления особенностей государственной политики и структуры органов в этой сфере.

Страны «большой восьмерки» - Германия, Италия, Канада, РФ, Англия, США, Франция, Япония – являются крупнейшими экспортерами продукции военного, специального и двойного назначения (основная – оружие всех видов). Россия – ведущая страна экспортер продукции в Китай, Бирму и ряд других стран. Важное значение приобретают различные внешнеэкономические направления национального развития, предусматривающие расширение позиций государств в системе мировой экономики и международной торговли. В частности, участие в мирохозяйственных связях через торговлю вооружением и военно-технической продукцией даёт государству возможность иметь не менее перспективные источники получения валютных доходов.

Правовое понятие объекта экспорта продукции военного назначения имеет принципиальное значение. Специфика военной продукции как объекта исключительных государственных интересов предопределяет введение общего запрета на совершение наиболее значимых юридических действий по отношению к ней и разрешительный порядок регулирования правоотношений.

Законодательное регулирование правоотношений экспорта данной продукции - характерная черта для военно-экспортной политики всех ведущих государств - экспортеров. С 1976 г. в США действует Закон о контроле за экспортом вооружений. В Германии - Закон о контроле за вооружениями (1951 г.). Основным в РФ является ФЗ "О военно-техническом сотрудничестве РФ с иностранными государствами" от 19.07.1998 г. N 114, большое количество подзаконных актов. На данный момент существуют пробелы в законодательном регулировании экспортных операций с продукцией военного, специального и двойного назначения - неоднозначно определяется субъектный состав отношений, не дается понятие внешнеторговой деятельности, нет точного понятия предмета, поэтому государство теряет ряд исключительных прав на данную продукцию, не использует всю ценность данной собственности. РФ является участником многостороннего соглашения в области контроля над экспортом обычных вооружений и товаров двойного назначения (Вассенаарские договоренности) - специального международного режима, который объединяет 33 государства. Имеется ряд двусторонних соглашений с рядом стран.

В продукции военного, специального, двойного назначения можно выделить две составляющие – интеллектуальная собственность, - слабо защищена законодательно, - сам продукт. При поставке следует учитывать оба компонента.

К обороту данной продукции применяется жесткий либо мягкий правовой режим.

Мягкий - означает использование ограниченного набора средств государственного контроля над оборотом продукции (для специальных комплектующих изделий).

Жесткий - означает использование всего арсенала средств государственного контроля (издание Правительством РФ распоряжения, наделяющего правами на совершение поставки; выдачу лицензии на вывоз (ввоз)).

В работе делается вывод, что существует неадекватность механизмов надзора и слабость исполнения действующего законодательства, необходима реструктуризация органов в этой сфере. На международном уровне предлагается введение системы глобального контроля над распространением вооружений, заключение договора на международном уровне, содержащим юридически обязательные для всех требования поставок оружия, соблюдение при этом стандартов прав человека.

Литература:

1. АКШИНЦЕВ С. Торговля вооружением в современном мире: основные тенденции и проблемы // *Observer* // http://www.rau.su/observer/N3-4_97/012.htm
2. Бурмистров В.Н. Внешняя торговля в Российской Федерации: М., 2001г.
3. Россия в цифрах. М.: Федеральная служба государственной статистики, 2005. // www.gsk.ru
4. The GAAT Uruguay Round: a negotiating history (1986-1992), ed. Terence P. Stewart. GAAT, 1993.