

## **Влияние Таможенного союза на развитие малого и среднего бизнеса Казахстана**

*Чижиков Д.А.*

*Студент бакалавр*

*Евразийская Академия, экономический факультет, Уральск, Казахстан*

*E-mail: [chizhikov\\_1990@mail.ru](mailto:chizhikov_1990@mail.ru)*

Уже более полутора лет экономика Казахстана функционирует в условиях Таможенного союза (ТС). В связи с этим в обществе широко обсуждаются перспективы данного интеграционного объединения, преимущества и возможные угрозы для экономического развития нашей страны с созданием ТС.

Следует отметить, что Таможенный союз по итогам полутора лет работы принес определенные положительные результаты для экономики Казахстана.

Какова реальная выгода казахстанского бизнеса от Таможенного союза? Это прежде всего устранение барьеров во взаимной торговле между нашими странами [1]. С 1 июля 2010 года отменены процедуры таможенного оформления на внутренних границах Таможенного союза, что значительно ускоряет товародвижение, облегчает получение сырья, фурнитуры из России и Беларуси. А это, в свою очередь, немаловажный фактор для развития обрабатывающей промышленности Казахстана (таких отраслей, как легкая, пищевая, мебельная промышленность).

С созданием Таможенного союза формируется единый рынок товаров с численностью населения 170 млн. человек и суммарным ВВП около 1,8 трлн. долларов США [3].

Кроме того, между налоговыми органами государств ТС в настоящее время отработан и согласован формат электронного взаимодействия, осуществляется регулярный информационный обмен сведениями из заявлений о ввозе товаров и уплате косвенных налогов налогоплательщиками. Участникам внешнеторговых операций предоставлена возможность отсрочки до 50 дней уплаты НДС и акцизов. Все это, безусловно, является стимулирующим фактором для расширения торгово-экономических связей между нашими странами. Так, в соответствии с данными Агентства РК по статистике, в 2010 году экспорт из Казахстана в страны Таможенного союза увеличился на 39,4%, импорт соответственно на 23,7%. За 4 месяца 2011 года объем казахстанского экспорта в государства ТС возрос на 65,8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, объем импорта в РК из стран Таможенного союза увеличился на 38,6% [3].

Кроме того, с 1 июля 2011 года таможенный контроль на внутренних границах ТС перенесен на внешний контур государств-участников и будут приняты меры по его усилению, что позволит ограничить нелегальный серый импорт и проникновение на казахстанский рынок некачественной импортной продукции (прежде всего, китайской). В рамках ТС создаются условия по пресечению контрабанды, которая напрямую связана с усилением коррупции и угроз национальной безопасности государства. По мнению многих представителей казахстанского бизнеса, политика стимулирования импорта, которая проводилась в республике, привела к полному уничтожению отечественного производства, социальной, профессиональной деградации общества. С формированием ТС расширяются возможности для создания СП (специальных подразделений), которые будут работать на единый рынок и будут защищены от поставок китайских товаров по бросовым ценам [4].

Вместе с тем в условиях функционирования Таможенного союза казахстанский бизнес испытывает определенные проблемы.

Безусловно, переход к новому – это всегда нелегкий процесс. Сохраняются различные нестыковки в действующем законодательстве, возникают сложности при реализации уже давно заключенных бизнес-договоров.

В чем же основные причины сложившейся ситуации?

Во-первых, как отмечают многие предприниматели, нет пока активной связи между государством и бизнесом.

Во-вторых, серьезной проблемой является процедура повторной сертификации казахстанских товаров, поставляемых в страны ТС, которые не вошли в «Единый перечень продукции, подлежащей обязательной оценке соответствия в рамках ТС с выдачей единых документов».

Серьезной проблемой также является то, что наш товаропроизводитель, осуществляя экспортные операции, вынужден оформлять сертификат происхождения на каждую партию товара, что приводит к временным и финансовым затратам. Поэтому актуальное значение имеют решение этого вопроса и формирование более гибкого механизма развития взаимной торговли между странами ТС.

При взаимодействии бизнеса в рамках Таможенного союза возникает целый комплекс проблем в налоговой сфере. Так, в соответствии с Протоколом «О порядке взимания косвенных налогов и механизме контроля за их уплатой при экспорте и импорте товаров в ТС», экспортер продукции подтверждает перед налоговыми органами вывоз товаров фактом уплаты покупателем-импортером косвенных налогов. Таким образом, подтверждение экспорта товара налогоплательщиком РК зависит от действий другого хозяйствующего субъекта-резидента России или Беларуси, на которого у налогоплательщика РК нет необходимых рычагов воздействия. Поэтому, по мнению казахстанских предпринимателей, необходимо устранить такую практику, которая накладывает дополнительные налоговые обязательства для товаропроизводителей и является негативным фактором для развития бизнеса.

Наличие указанных выше проблем свидетельствует о необходимости углубления связи между государством и бизнесом. Министерствам и ведомствам необходимо активнее работать с представителями предпринимателей – ассоциациями и объединениями, предоставлять больше информации, собирать отзывы и учитывать собранные оценки в своей работе, при формировании механизма функционирования отечественного бизнеса в новых экономических условиях.

Кроме того, важное значение, по мнению бизнес-сообщества, имеет создание соответствующего государственного органа, главной задачей которого должны стать регулирование деятельности субъектов предпринимательского сектора РК, создание благоприятного бизнес-климата, содействие развитию МСБ в условиях активизации интеграционного сотрудничества между странами Таможенного союза. Создание данного органа госуправления будет способствовать укреплению связи между государством и бизнесом в условиях формирования Единого экономического пространства [2].

Таким образом, развитие интеграционных процессов в рамках Таможенного союза предполагает принятие Правительством РК адекватных мер по поддержке отечественного товаропроизводителя, повышению его конкурентоспособности, созданию благоприятного бизнес-климата. Важное значение приобретает защита со стороны Правительства РК интересов казахстанского бизнеса при согласовании основных положений нормативно-правовой базы Таможенного союза и Единого экономического пространства. Кроме того, весьма актуальным является более активное взаимодействие государства с отраслевыми ассоциациями, предпринимательскими структурами, ради чего и стартовал проект ТС, по основным проблемам функционирования в новых экономических условиях.

### Литература

1. Таможенный кодекс Таможенного союза с изменениями от 16 апреля 2010 года
2. [www.airi.kz](http://www.airi.kz) (сайт Агентства по исследованию рентабельности инвестиций)
3. [www.government.kz](http://www.government.kz) (сайт Правительства Республики Казахстан)
4. [www.tsouz.ru](http://www.tsouz.ru) (официальный сайт Комиссии Таможенного союза)